



La porte ouverte aux opportunités

Développement international des affaires, conseil en investissement et en projets

Nous rapprochons les capacités de production et de services de la Türkiye des besoins et des opportunités économiques de l'Afrique.

İZMİR / ABIDJAN

www.nmcconsultant.com

PROFIL DE L'ENTREPRISE

Une expérience reliant deux marchés

Une approche du développement des affaires et du conseil centrée sur l'espace CEDEAO, avec la Côte d'Ivoire comme marché prioritaire.

Qui sommes-nous ?

NMC Gateway est la marque de NMC Turizm A.Ş. dédiée aux activités de conseil en management prévues par ses statuts. La société a été immatriculée en février 2018 auprès du registre du commerce d'Izmir.

À qui nous adressons-nous ?

Nous accompagnons en priorité les entreprises turques souhaitant se développer en Afrique, ainsi que les entreprises africaines et les institutions publiques recherchant en Türkiye des produits, des services et des solutions pour leurs projets.

Comment créons-nous de la valeur ?

Nous évaluons les opportunités de marché, identifions les interlocuteurs commerciaux et institutionnels pertinents et coordonnons les échanges et les offres. Selon les besoins, notre accompagnement comprend également le suivi de la mise en œuvre après la conclusion des accords.

Notre ancrage régional

La Côte d'Ivoire constitue notre marché de départ. Nos interventions dans l'espace CEDEAO sont organisées selon les besoins propres à chaque pays et à chaque projet. Notre réseau professionnel à Izmir et à Abidjan facilite la communication et la coordination entre la Türkiye et les marchés locaux.

SERVICES

L'Afrique pour les entreprises turques

Un accompagnement progressif, de la décision d'entrer sur le marché aux négociations commerciales et à la coordination de la mise en œuvre.

Accès au marché et évaluation des opportunités

Analyse du marché cible et des segments de clientèle ; définition d'une approche adaptée aux produits et services, des priorités et d'une feuille de route.

Recherche de partenaires et de clients locaux

Identification d'acheteurs, de distributeurs, de représentants et de partenaires potentiels ; prise de contact et préparation des rendez-vous.

Coordination des offres et des négociations

Appui à l'élaboration des offres commerciales, communication entre les parties, préparation des négociations et suivi des accords avec les experts concernés.

Missions commerciales et visites de terrain

Organisation de programmes de rendez-vous d'affaires, de visites institutionnelles et d'études de terrain ; assistance en interprétation et coordination locale.

Suivi de la mise en œuvre

Après accord, coordination avec les parties concernées des opérations d'approvisionnement, de logistique, de livraison et de réalisation du projet, selon le périmètre convenu.

SERVICES

Des solutions turques pour l'Afrique

Accès à des fabricants, prestataires et partenaires de projet répondant aux besoins des entreprises africaines et des institutions publiques.

Définition des besoins et du périmètre du projet

Évaluation des dimensions techniques, commerciales et opérationnelles avec les experts concernés ; définition de la solution et du plan de travail.

Recherche de fabricants et de prestataires

Identification en Türkiye de fabricants, d'établissements de formation, d'entreprises technologiques et de prestataires sectoriels adaptés ; coordination des échanges.

Approvisionnement et gestion des offres

Appui à la collecte et à la comparaison des offres ; clarification des aspects techniques et commerciaux entre les parties et suivi du processus d'achat.

Modèles d'investissement et de partenariat

Développement du concept de projet et du modèle économique ; préparation des échanges avec les investisseurs, exploitants et partenaires locaux ; étude des partenariats public-privé.

Visites en Türkiye et coordination opérationnelle

Coordination des visites d'usines et d'institutions, des rendez-vous d'affaires et des programmes de formation ; suivi après accord selon les besoins du projet.

MÉTHODE DE TRAVAIL

De l'étude à la mise en œuvre

Les objectifs, le périmètre, les responsabilités et les résultats attendus sont définis ensemble au démarrage de chaque projet.

01 Conseil et mise en relation

Évaluation du marché et des besoins, recherche d'interlocuteurs, premiers contacts et préparation des rendez-vous. Livrables : opportunités hiérarchisées et feuille de route.

02 Développement actif des affaires

Coordination des offres, préparation des échanges et des négociations, suivi du processus contractuel avec les experts concernés. Livrable : cadre commercial et opérationnel clarifié entre les parties.

03 Coordination de la mise en œuvre

Suivi de l'approvisionnement, des livraisons et de la réalisation du projet avec les professionnels concernés. Livrables : comptes rendus d'avancement et coordination des parties prenantes.

Une équipe d'experts adaptée à chaque projet

Nous disposons de professionnels salariés et indépendants en Türkiye et en Côte d'Ivoire. Selon les besoins, l'équipe réunit des compétences en commerce international, droit, finance, ingénierie, relations institutionnelles, vente et marketing, logistique, traduction et interprétation, tourisme et construction.

Conditions de collaboration

Le périmètre des services et les conditions de collaboration font l'objet d'une proposition personnalisée selon les besoins du projet.

EXPÉRIENCE ET PROJETS

Expertise sectorielle et projets

L'expérience du fondateur et les projets développés soutiennent notre capacité à structurer des modèles économiques et à coordonner des partenaires dans différents secteurs.

Havajet | Aviation et formation technique

Sous la marque Havajet International Aviation Academy, nous développons des systèmes de formation aéronautique et technique ainsi qu'un modèle de franchise. Un mémorandum d'entente a été signé avec le Ministère de l'Enseignement Technique, de la Formation Professionnelle et de l'Apprentissage de Côte d'Ivoire. Nos activités comprennent également des programmes de formation linguistique à Malte et la formation au pilotage dans le cadre de la représentation de European Pilot Academy.

NMC Bilişim | Technologies et processus

Nous accompagnons les entreprises avec des solutions logicielles et matérielles (Software et Hardware). Nos solutions en logiciels, équipements, ERP, automatisation et transformation numérique sont adaptées aux processus métier et aux besoins opérationnels.

NMC Turizm | Organisation et opérations

Nous organisons des programmes de tourisme religieux, des voyages de groupe et des déplacements d'affaires entre l'Afrique et la Türkiye. Nous assurons également la planification de visites et d'événements internationaux ainsi que leur coordination opérationnelle.

Logements préfabriqués | Türkiye-Afrique

Un accord préliminaire a été conclu pour un projet de logements préfabriqués destiné aux membres d'une coopérative en Côte d'Ivoire. Les travaux se poursuivent avec le fabricant turc et les partenaires locaux sur les volets commercial, approvisionnement et mise en œuvre.

CONCEPTS D'INVESTISSEMENT

Eden Coast : deux concepts de vie

Des projets d'hébergement et de cadre de vie adaptables à différents sites et ouverts aux partenariats avec des investisseurs et des exploitants.

Eden Coast Resort | Séjour et vie active

Un concept de resort destiné notamment aux personnes de 60 à 75 ans, associant hébergement au contact de la nature, détente et vie sociale. Les loisirs, la culture, les arts et les activités de plein air créent un environnement propice aux séjours de longue durée. Le projet est conçu autour du confort, de l'accessibilité et du vieillissement actif.

Eden Coast ReLife | Réadaptation et récupération

Un concept de centre intégrant la réadaptation, l'hébergement et l'accompagnement dans la vie quotidienne. Il prévoit l'évaluation fonctionnelle, la réadaptation physique, l'hydrothérapie, le travail de l'équilibre et la prévention des chutes, les activités de la vie quotidienne, le soutien cognitif et psychologique, la nutrition et la vie active. L'objectif est de favoriser la mobilité et l'autonomie au quotidien dans un environnement de réadaptation adapté.

Investissement et partenariats

Pour les deux concepts, l'implantation, la capacité et le modèle d'exploitation sont étudiés avec des investisseurs et des exploitants spécialisés. Les projets ne se limitent pas à İzmir. Les discussions de projet ouvertes aux investisseurs et les démarches de partenariat avec les exploitants se poursuivent.

PROFIL DU FONDATEUR

N. Mehmet ÇELEBİ

Plus de 34 ans d'expérience en entrepreneuriat, en gestion d'entreprise et en développement international des affaires.

Une expérience de gestion multisectorielle

Création et direction d'entreprises dans les technologies de l'information, la formation aéronautique, le tourisme et l'organisation d'événements ; développement d'infrastructures de formation, de logiciels et de systèmes opérationnels.

Parcours dans la formation et l'aviation

Il a dirigé pendant environ 20 ans des centres dispensant des formations professionnelles et a exercé pendant 10 ans comme enseignant à temps partiel à l'Université Yaşar. Fondateur du lycée aéronautique Havajet, il a piloté le développement de programmes techniques, d'ateliers et de modèles de formation pratique. Il poursuit des travaux sur les partenariats internationaux de formation et les projets d'enseignement technique en Afrique.

Développement international des affaires

Son approche porte sur les liens commerciaux et institutionnels entre la Türkiye et l'Afrique, la conception de projets, les relations avec les investisseurs et partenaires et les modèles de croissance stratégique.

Consul honoraire de Guinée-Bissau à İzmir

Cette fonction consulaire est présentée à titre d'information biographique sur le fondateur.

Son rôle au sein de NMC Gateway

Son expérience sectorielle, ses relations en Türkiye et en Afrique et son savoir-faire en développement de projets contribuent à l'orientation stratégique des missions et à la coordination de l'équipe.

CONTACT

Préparons ensemble la prochaine étape

Partagez vos objectifs de projet pour développer votre activité en Afrique ou trouver les partenaires adaptés en Türkiye.

NMC Gateway

Marque de conseil en management de NMC Turizm A.Ş.

Türkiye

Tuna Mahallesi, Tiyatro Sokak No: 57
Kat: 1, Daire: 1, Karşıyaka - İzmir
Téléphone : +90 (533) 442 73 73

Côte d'Ivoire | Abidjan

Isaac Traore

Responsable du développement des affaires
en Afrique de l'Ouest

Abidjan / Côte d'Ivoire

Téléphone : +225 0715572294
E-mail : isaac@nmcconsultant.com

Coordonnées numériques

E-mail : celebi@nmcconsultant.com
Site web : www.nmcconsultant.com

Références

Afin de préserver la confidentialité des informations de nos clients et de nos relations d'affaires, nos références ne sont pas publiées dans cette présentation. Elles peuvent être communiquées lors d'entretiens bilatéraux, sous réserve de l'accord des clients concernés et du respect de nos obligations de confidentialité.