



Fırsatlara Açılan Kapı

Uluslararası İş Geliştirme, Yatırım ve Proje Danışmanlığı

Türkiye'nin üretim ve hizmet kapasitesini
Afrika'nın ihtiyaçları ve iş fırsatlarıyla buluşturuyoruz.

İZMİR / ABİDJAN

www.nmcconsultant.com

KURUMSAL PROFİL

İki pazarı buluşturan deneyim

Fildişi Sahili önceliğiyle ECOWAS / CEDEAO bölgesine odaklanan iş geliştirme ve danışmanlık yaklaşımı.

Biz kimiz?

NMC Gateway, Şubat 2018'de İzmir Ticaret Sicil Müdürlüğünde tescil edilen NMC Turizm A.Ş.'nin, şirket ana sözleşmesinde yer alan yönetim danışmanlığı faaliyetlerini temsil eden markasıdır.

Kimler için çalışıyoruz?

Öncelikle Afrika'ya açılmak isteyen Türk şirketlerine; ikinci olarak Türkiye'den ürün, hizmet ve proje çözümleri arayan Afrikalı şirketlere ve kamu kurumlarına destek sunuyoruz.

Nasıl değer yaratıyoruz?

Pazar fırsatlarını değerlendiriyor, uygun ticari ve kurumsal tarafları belirliyor, görüşme ve teklif süreçlerini koordine ediyoruz. İhtiyaca göre anlaşma sonrasında uygulama takibini de çalışma kapsamına dahil ediyoruz.

Bölgesel odağımız

Fildişi Sahili başlangıç pazarımızdır. ECOWAS / CEDEAO bölgesindeki çalışmalar, ülke ve proje ihtiyaçlarına göre planlanır. İzmir ve Abidjan'daki profesyonel ağıımız, Türkiye ile yerel pazar arasında iletişim ve süreç koordinasyonunu destekler.

HİZMETLER

Türk şirketleri için Afrika

Pazara giriş kararından ticari görüşmelere ve uygulama koordinasyonuna kadar aşamalı destek.

Pazara giriş ve fırsat değerlendirmesi

Hedef pazarın ve müşteri segmentlerinin değerlendirilmesi; ürün ve hizmete uygun giriş yaklaşımının, önceliklerin ve yol haritasının geliştirilmesi.

Yerel ortak ve müşteri araştırması

Potansiyel alıcı, distribütör, temsilci ve proje ortaklarının araştırılması; adaylarla temas kurulması ve görüşmelerin hazırlanması.

Teklif ve müzakere koordinasyonu

Ticari tekliflerin hazırlanmasına destek, taraflar arasındaki iletişimin yürütülmesi, müzakere hazırlığı ve anlaşma sürecinin ilgili uzmanlarla takibi.

Ticari heyet ve saha programları

İş görüşmeleri, kurum ziyaretleri ve saha incelemelerine yönelik programların hazırlanması; tercüme ve yerel koordinasyon desteği.

Uygulama ve süreç takibi

Anlaşma sonrasında, belirlenen hizmet kapsamına göre tedarik, lojistik, teslimat ve proje uygulama süreçlerinin ilgili taraflarla koordinasyonu.

HİZMETLER

Afrika için Türkiye'den çözümler

Afrikalı şirketlerin ve kamu kurumlarının ihtiyaçlarına uygun üretici, hizmet sağlayıcı ve proje ortaklarına erişim.

İhtiyaç ve proje kapsamının geliştirilmesi

Talebin teknik, ticari ve operasyonel yönlerinin ilgili uzmanlarla değerlendirilmesi; çözüm kapsamının ve çalışma planının oluşturulması.

Üretici ve hizmet sağlayıcı araştırması

Türkiye'de uygun üreticilerin, eğitim kuruluşlarının, teknoloji şirketlerinin ve sektörel hizmet sağlayıcılarının belirlenmesi; görüşmelerin koordinasyonu.

Tedarik ve teklif süreçleri

Tekliflerin toplanması ve karşılaştırılmasına destek; teknik ve ticari konuların taraflar arasında netleştirilmesi; satın alma sürecinin takibi.

Yatırım ve ortaklık modelleri

Proje konsepti ve iş modeli geliştirme; yatırımcı, işletmeci ve yerel ortak görüşmelerinin hazırlanması; kamu-özel sektör iş birliği modellerinin değerlendirilmesi.

Türkiye ziyaretleri ve uygulama koordinasyonu

Fabrika ve kurum ziyaretleri, iş görüşmeleri ve eğitim programlarının koordinasyonu; anlaşma sonrasında proje ihtiyacına göre süreç takibi.

ÇALIŞMA YÖNTEMİ

Araştırmadan uygulamaya

Her proje için hedef, kapsam, sorumluluklar ve beklenen çıktılar başlangıçta birlikte belirlenir.

01 Danışmanlık ve bağlantı kurma

Pazar ve ihtiyaç değerlendirmesi, potansiyel tarafların araştırılması, ilk temas ve görüşme hazırlığı. Çıktı: önceliklendirilmiş fırsatlar ve çalışma yol haritası.

02 Aktif iş geliştirme

Tekliflerin koordinasyonu, görüşme ve müzakere hazırlığı, ilgili uzmanlarla sözleşme sürecinin takibi. Çıktı: taraflar arasında netleştirilmiş ticari ve proje çerçevesi.

03 Uygulama koordinasyonu

Anlaşma sonrası tedarik, teslimat ve proje uygulama süreçlerinin ilgili profesyonellerle takibi. Çıktı: süreç raporlaması ve paydaş koordinasyonu.

Projeye göre oluşturulan uzman ekip

Türkiye ve Fildişi Sahili'nde kadrolu ve freelance profesyonellerimiz bulunmaktadır. Dış ticaret, hukuk, finans, mühendislik, kamu ilişkileri, satış ve pazarlama, lojistik, tercüme, turizm ve inşaat uzmanlıkları proje ihtiyacına göre çalışma ekibine dahil edilir.

Çalışma koşulları

Hizmet kapsamı ve çalışma koşulları, proje ihtiyaçlarına göre özel teklif ile belirlenir.

DENEYİM VE PROJELER

Sektörel birikim, somut örnekler

Kurucu deneyimi ve geliştirilen projeler, farklı sektörlerde iş modeli ve paydaş koordinasyonu yetkinliğimizi destekler.

Havajet | Havacılık ve teknik eğitim

Havajet International Aviation Academy markası altında havacılık ve teknik eğitim sistemleri ile franchise modeli geliştirilmektedir. Fildişi Sahili Mesleki, Teknik ve Çıraklık Eğitim Bakanlığı ile memorandum anlaşması yapılmıştır. Malta'da dil okulu çalışmaları ve European Pilot Academy temsilciliği kapsamında pilotaj eğitimi alanında da faaliyetlerimiz bulunmaktadır.

NMC Bilişim | Teknoloji ve iş süreçleri

Software ve Hardware çözümleriyle işletmelere destek vermekteyiz. Yazılım, donanım, ERP, otomasyon ve dijital dönüşüm alanlarında iş süreçlerine ve operasyonel ihtiyaçlara uygun çözümler sunmaktayız.

NMC Turizm | Organizasyon ve operasyon

Afrika ile Türkiye arasında inanç turizmi, grup organizasyonları ve iş amaçlı seyahat programları yürütmekteyiz. Uluslararası ziyaretlerin ve organizasyonların planlanması ile operasyon koordinasyonu alanlarında destek sunmaktayız.

Prefabrik konut | Türkiye-Afrika tedarik modeli

Fildişi Sahili'nde kooperatif üyelerine yönelik prefabrik konut projesinde ön anlaşma yapılmıştır. Türk üretici ve yerel paydaşlarla satış, tedarik ve uygulama süreçlerine yönelik çalışmalar devam etmektedir.

YATIRIM KONSEPTLERİ

Eden Coast: iki ayrı yaşam konsepti

Farklı lokasyonlara uyarlanabilen, yatırımcı ve işletmeci iş birliklerine açık konaklama ve yaşam projeleri.

Eden Coast Resort | Konaklama ve aktif yaşam

Özellikle 60-75 yaş grubuna yönelik; doğayla iç içe konaklama, dinlenme ve sosyal yaşamı bir araya getiren resort konseptidir. Hobi, kültür, sanat ve açık hava etkinlikleriyle uzun süreli konaklamayı destekleyen bir yaşam ortamı hedeflenmektedir. Proje, konfor, erişilebilirlik ve aktif yaş alma ihtiyaçları etrafında şekillenmektedir.

Eden Coast ReLife | Rehabilitasyon ve iyileşme

Rehabilitasyon sürecini konaklama ve günlük yaşam desteğiyle bütünleştiren merkez konseptidir. İşlevsel değerlendirme, fiziksel rehabilitasyon, hidroterapi, denge ve düşme önleme, günlük yaşam becerileri, bilişsel ve psikolojik destek, beslenme ve aktif yaşam bileşenleri öngörülmektedir. Amaç, kişinin hareket kabiliyetini ve günlük yaşam bağımsızlığını destekleyen bir rehabilitasyon ortamı oluşturmaktır.

Yatırım ve iş birliği yaklaşımı

Her iki konsept için lokasyon, ölçek ve işletme modeli yatırımcı ve uzman işletmecilerle birlikte değerlendirilmektedir. Projeler İzmir ile sınırlı değildir. Yatırımcılara açık proje görüşmeleri ve yatırımcı-işletmeci iş birliği çalışmaları devam etmektedir.

KURUCU PROFİLİ

N. Mehmet ÇELEBİ

Girişimcilik, kurumsal yönetim ve uluslararası iş geliştirme alanlarında 34 yılı aşkın deneyim.

Çok sektörlü yönetim deneyimi

Bilgi teknolojileri, havacılık eğitimi, turizm ve organizasyon alanlarında şirket kuruluşu ve yönetimi; eğitim altyapısı, yazılım ve operasyon sistemleri geliştirme deneyimi.

Eğitim ve havacılık birikimi

Yaklaşık 20 yıl boyunca mesleki eğitimler sunan kurs işletmeciliği yapmış; Yaşar Üniversitesi'nde 10 yıl yarı zamanlı öğretim elemanı olarak görev almıştır. Havajet Havacılık Lisesi'nin kurucusu olarak teknik eğitim programları, atölye altyapısı ve uygulamalı eğitim modellerinin geliştirilmesini yönetmiştir. Uluslararası eğitim iş birlikleri ve Afrika'da teknik eğitim projeleri üzerine çalışmalar yürütmektedir.

Uluslararası iş geliştirme yaklaşımı

Türkiye ile Afrika arasında ticari ve kurumsal bağlantıların geliştirilmesi, proje konseptlerinin oluşturulması, yatırımcı ve iş ortağı ilişkileri ile stratejik büyüme modellerine odaklanmaktadır.

Gine-Bissau Cumhuriyeti İzmir Fahri Konsolosu

Fahri konsolosluk görevi, kurucunun biyografik bilgisi olarak sunulmaktadır.

NMC Gateway'e katkısı

Sektörel deneyimi, Türkiye ve Afrika'daki ilişkileri ve proje geliştirme birikimiyle danışmanlık çalışmalarının stratejik yönünü ve ekip koordinasyonunu üstlenir.

İLETİŞİM

Bir sonraki adımı birlikte planlayalım

Afrika'ya açılmak veya Türkiye'den uygun çözüm ortaklarına ulaşmak için proje hedefinizi bizimle paylaşın.

NMC Gateway

NMC Turizm A.Ş.'nin yönetim danışmanlığı markası

Türkiye

Tuna Mahallesi, Tiyatro Sokak No: 57
Kat: 1, Daire: 1, Karşıyaka - İzmir
Telefon: +90 (533) 442 73 73

Fildişi Sahili | Abidjan

İsaac Traore

Batı Afrika İş Geliştirme Müdürü

Abidjan / Fildişi Sahili

Telefon: +225 0715572294
E-posta: isaac@nmccconsultant.com

Dijital iletişim

E-posta: celebi@nmccconsultant.com
Web: www.nmccconsultant.com

Referanslar

Müşteri bilgilerinin gizliliği ve iş ilişkilerimizin mahremiyeti gereği, referanslarımız bu tanıtımda yayımlanmamaktadır. İlgili referans bilgileri, müşteri izinleri ve gizlilik yükümlülükleri çerçevesinde, ikili görüşmelerde paylaşılabilir.